

WIR SUCHEN DICH

[M/W/D] MITARBEITER FÜR DEN **VERTRIEB** IN BRAUNSCHWEIG

Starte deine Karriere bei FlexSim Authorized Distributor im technischen Vertrieb

Wir sind ein spezialisiertes Ingenieurbüro für Materialfluss- und Prozesssimulation mit Sitz in Braunschweig.

Mit der Simulationssoftware FlexSim unterstützen wir Unternehmen dabei, komplexe Produktions-, Logistik- und Materialflussprozesse zu verstehen, zu planen und zu optimieren. Als FlexSim Authorized Distributor für den deutschsprachigen Raum verbinden wir dabei technische Beratung, Simulation, Schulung und Softwarevertrieb.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Mitarbeiter (m/w/d), der Freude am Umgang mit Menschen hat, sich für technische Zusammenhänge interessiert und gemeinsam mit uns neue und bestehende Kunden betreuen möchte.

Dein Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Kunden rund um FlexSim und unsere Simulationsdienstleistungen
- Analyse von Kundenanforderungen und Entwicklung passender Lösungsansätze
- Präsentation von FlexSim und möglichen Einsatzbereichen
- Begleitung des Vertriebsprozesses vom Erstkontakt bis zum Angebot und Abschluss
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Simulationsexperten bei technischen Fragestellungen
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Gewinnung neuer Kunden und Ausbau des Netzwerks im deutschsprachigen Raum
- Teilnahme an Kundenbesuchen, Messen und Fachveranstaltungen
- Präsentation unserer Software und Dienstleistungen sowie Aufbau neuer Kontakte

Wir haben dein Interesse geweckt?
Dann melde Dich bei uns unter
kontakt@flexsim-authorized-distributor.de
oder telefonisch bei
Sebastian Hemmann 0531 – 224 364 40
oder auf unserer Webseite
www.flexsim-authorized-distributor.de

[M/W/D] MITARBEITER FÜR DEN **VERTRIEB** IN BRAUNSCHWEIG

Dein Profil

- Freude an Kommunikation und am Kontakt mit Kunden
- Interesse an technischen Prozessen und digitalen Lösungen
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Bereitschaft, sich in FlexSim und das Thema Simulation einzuarbeiten
- Erfahrung im Vertrieb oder Kundenservice ist hilfreich, aber keine Voraussetzung
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen, insbesondere für Kundenbesuche, Messen und Fachveranstaltungen
- Sehr gute Deutschkenntnisse; Englischkenntnisse sind hilfreich
- Flexibilität und Teamgeist

Wir bieten

- Abwechslungsreiche Vertriebsaufgaben rund um FlexSim und unsere Simulationsdienstleistungen
- Direkte Zusammenarbeit mit unseren Kollegen aus Simulation, Schulung und technischer Beratung
- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem kleinen, wachsenden Team
- Flache Hierarchien und direkte Kommunikation
- Einarbeitung im Büro in Braunschweig
- Flexible Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit zu hybridem Arbeiten
- Vollzeit oder Teilzeit
- Raum zur Mitgestaltung des eigenen Aufgabenbereichs
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklung ohne starre Karrierepfade
- Angenehmes Arbeitsumfeld in Braunschweig

Wir haben dein Interesse geweckt?
Dann melde Dich bei uns unter
kontakt@flexsim-authorized-distributor.de
oder telefonisch bei
Sebastian Hemmann 0531 – 224 364 40
oder auf unserer Webseite
www.flexsim-authorized-distributor.de